

## CUSTOMER CASE: CAMOM - Région EST

### >> Le Client

L'histoire de **CAMOM** débute en 1936 sur une idée avant-gardiste pour l'époque: des constructeurs de charpentes métalliques regroupent leurs moyens pour atteindre une taille critique, diminuer les coûts et spécialiser leur personnel. **CAMOM (Constructeurs Associés pour le Montage d'Ouvrages Métalliques)**, est née.

Aujourd'hui **CAMOM** s'affirme comme une référence de la maintenance multi-métiers. Historiquement positionnée sur les segments de la pétrochimie et de la chimie, la société a développé la rigueur et les compétences nécessaires à des interventions dans un environnement particulièrement exigeant.

**CAMOM** se positionne sur son marché comme une entreprise générale de maintenance et développe son savoir-faire sur les contrats forfaitaires majeurs de prestations de services externalisées. La société a acquis et développé les compétences clefs d'une entreprise générale de maintenance grâce à une longue expérience terrain et à la maîtrise des outils et méthodologies modernes mises au point pour cette fonction.

Site	Rognac (Bouches du Rhône)
Partenaire	ECOM Instruments (matériels ATEX)
Contact	Mr Stéphane IDE – Direction Région Est
Mise en route	Août 2006



### >> Analyse des besoins

Dans le cadre de ses activités principales (contrats de maintenance, travaux d'arrêts programmés, ingénierie de maintenance), et dans un souci de qualité des prestations, CAMOM souhaite se doter d'un outils de gestion des rondes de maintenance.

### >> La solution proposée

Le produit mis en œuvre par SWI est le système de gestion de rondes techniques: **SWI-CN**, associé à des terminaux nomades durçis (PDA i-ROC de ECOM Instruments).

Le système implémenté comprend:

- Un configurateur de ronde permettant la création des rondes, leur télé-chargement dans des PDAs et l'exploitation des résultats
- Des logiciels d'exécution embarqués dans les terminaux mobiles, incluant des fonctions de traçabilité automatiques par lecteur de code-barres.

### >> Témoignage / Résultats significatifs

*Les solutions proposées par SWI permettent à CAMOM d'optimiser ses procédés de graissage auprès de leurs clients: RHODIA, TOTAL...*

*Un plan de graissage peut contenir jusqu'à 10.000 points de contrôle; d'où la nécessité de mise en place de de procédures de récupération des données initiales dans les systèmes ERP des entreprises concernées.*



**SWI - SA.**

20, rue Salomon Grumbach

68200 MULHOUSE

MAIL: [info@swinnovation.com](mailto:info@swinnovation.com)

TEL: 00 33 3 89 32 71 40

FAX: 00 33 3 89 32 21 84

WEB: [www.swinnovation.com](http://www.swinnovation.com)